鈴木裕己　自己開示書及び㈱プロ・スパー沿革

令和　8 年　7 月　31 日現在

氏　名	鈴木　裕己　すずき　ひろき
生年月日(年齢)	昭和４６年１２月２９日生　（５4歳）
自宅住所 携帯Tel メールアドレス LINE　ID	〒443-0104　愛知県蒲郡市形原町北双太山114-3 090-2205-7637 hiroki-s@juno.dti.ne.jp Prospar1126
所属・役職名	株式会社プロ・スパー　代表取締役
及び主要拠点	＜本社＞〒443-0103　愛知県蒲郡市形原町北双太山114-3 Tel　0533-57-1126　Fax　0533-57-2631
	＜蒲郡工場＞〒443-0103　愛知県蒲郡市形原町三浦町32 Tel　&　Fax　0533-57-0026
プロ・スパーホームページ 家業塾ホームページ	http://prospar.web.fc2.com/ https://kagyojuku.com/

年月	分類	鈴木裕己の学歴研究歴・職務経歴と修得技能　及び㈱プロ・スパー沿革・戦略
S62 年 3 月	学歴	国立　愛知教育大学附属岡崎中学校　卒業
H2 年 3 月	学歴	愛知県立　岡崎高校　卒業
H2 年 4 月	学歴 研究歴	早稲田大学　社会科学部社会科学科　入学 「中小企業研究会」に加入
H2 年 3 月	学歴 研究歴	早稲田大学　社会科学部社会科学科　卒業（最終学歴） 管理会計学を専攻：経営意思決定の研究 戦略的ポートフォリオ（リスク分散理論）の研究
H7 年 4 月	職務経歴	株式会社極洋　入社　販売子会社極洋商事株式会社出向：海老類全般の国内販売を担当
H8 年 4 月	職務経歴	株式会社極洋　東京支社配属：海老加工品の開発・国内販売を担当
H9 年 4 月	職務経歴	生食海老の国内販売を担当：海老加工品開発チームリーダー
H13 年 3 月	転機	外資系金融会社からヘッドハンティング ※愛知に戻り、家業である水産加工業カネキ水産㈱に入社すべきかを打診、 将来は「直系である従兄が承継する」と叔父が決断・愛知での起業を決意
H14 年 3 月	職務経歴	株式会社極洋　退職
H14 年 7 月	沿革・戦略	株式会社　プロ・スパー　創業 産直ショップ「ふれあいドーム岡崎」で鮮魚・冷凍食品の小売業を開始 県内漁港直送鮮魚を使った冷凍加工食品の製造販売に着手

H14 年 12 月	沿革・戦略	カタログ販売事業開始(岡崎・蒲郡市役所他で斡旋販売開始)
H15 年 1 月	沿革・戦略	業界に先駆け飲食店向け「鮮魚詰め合わせ BOX」直送販売開始
H15 年 4 月	沿革・戦略	地元の顧客飲食店向けにメニュー開発など経営コンサルティング事業開始 「差別化」・「情報を伝える（知ってもらう）」をテーマに撤退的に試行錯誤
H17 年 2 月	沿革	産直ショップ「憩の農園」に出店（鮮魚・冷凍食品・惣菜販売） 全国 2000 軒の産直小売店舗で 6 位の実績のお店です
H17 年 7 月	沿革 戦略	Yahoo にてインターネット販売を開始 飲食店向け PB 冷凍食品を全国販売開始
H17 年 12 月	沿革	蒲郡市漁協形原支所　買参権取得
H18 年 1 月	沿革	産直ショップ「グリーンセンター長瀬」に出店（鮮魚・冷凍食品販売）
H18 年 4 月	沿革 戦略	楽天出店：店名「魚っ店（うおっせ）」 「国内最大級」・世界最大級」に特化し商品を選定、半年で中部地区水産販売 6 位まで急上昇 →平成 20 年 1 月本業多忙のため退店
H18 年 5 月	沿革	愛知県庁農林水産部水産課「水産物を核とした地域活性化事業」で 「地元漁港直送鮮魚及び同加工冷凍食品の情報提供型供給」事業採択
H18 年 10 月	沿革 戦略	大手居酒屋チェーンへ漁港直送鮮魚及び自社加工冷凍食品販売開始 約 2,000 店舗にメヒカリ冷凍製品を納品 →希少商品で圧倒的なシェアを獲得し、ニッチ商品開発に邁進…国産希少魚を加工した商品で「ニッチトップ」を目指し徹底的に展開・ノウハウを蓄積する ポートフォリオ構築の一環…魚種の分散によるリスクヘッジ
H19 年 1 月	戦略	国内他産地との産地提携による漁港直接買付を開始 ポートフォリオ構築の一環…産地の分散によるリスクヘッジ
H19 年 12 月	沿革	水産庁加工流通課「キャリア活用型再チャレンジプラン支援事業」で 「産地魚種の情報提供による販売網の構築」事業採択（～平成 20 年）
H20 年 7 月	沿革	シーフードショー2008 出店
H20 年 9 月	沿革	テレビ東京「ガイアの夜明け」出演：以降メディア出演多数
H20 年 12 月	沿革	エディ岐阜羽島店出店→平成 21 年 9 月経営方針の相違により退店 直営小売店 3 店舗でテイクアウト寿司販売開始
H21 年	沿革	水産庁加工流通課「先駆的ビジネス連携支援事業に関する公募」で 「産地魚種の情報提供による販売網の構築」事業採択
H21 年 3 月	沿革	HACCP 準拠のプロ・スパー蒲郡工場竣工：生食用加工製品製造に着手 同時に大手チェーンに依存する販売からの脱退を決意…5～10 店舗を展開するアーリーチェーンにターゲットの中心を絞り、顧客と殿に育つ戦略をとる ポートフォリオ構築の一環…販路の分散によるリスクヘッジ
H21 年 4 月	転機	顧客飲食店向けにメニュー開発など経営コンサルティング事業を全国拡大 「競合店との差別化戦略」を徹底し、成功が噂になり…自社から営業不要の「口コミの連鎖」が起こった。2020 年 4 月現在までに 400 店舗を超える改善事例をもつ。
H21 年 7 月	沿革	シーフードショー2009 出店（以降も数年おきに出展）：開会式テープカットも
H22 年 2 月	沿革	FOODEX JAPAN 2010 出店（以降も数年おきに出展）
H22 年 4 月	沿革	産直ショップ活性化・低利用資源を活用した商品開発のためのコンサルカリキュラム開始
H22 年 8 月	沿革	水産庁加工流通課主催「産地販売力強化事業」に採用

H22 年 9 月	沿革	東京営業所開設→現在は営業代理パートナー企業㈱Colabo が常駐し業務継続
H22 年	転機	内閣府　実践キャリアアップ戦略「食の 6 次産業化ワーキンググループ」 委員に就任
H23 年	技能・経歴	内閣府「食の 6 次産業化プロデューサー」 レベル認定委員会　委員に選出（～現在に至る）
H23 年 4 月	技能・経歴	富山県新湊市水産物直販施設「きっときと市場」開業支援総合コンサル （施設設備設計・什器選定・販売商品企画開発・製造支援及び指導）
H24 年	技能・経歴	静岡県経済産業部水産業局水産振興課「水産新ビジネスチャレンジ支援事業」で由比港漁協の商品開発・販路開拓を支援
H24 年	技能・経歴	厚生労働省「実践型地域雇用創造事業」 秋田県由利本荘市の食分野（水産）雇用創造事業支援（～平成 26 年 3 月）
H25 年	技能・経歴	水産庁企画課 「第 1 回 FISH 1 グランプリ」「ご当地魚グルメコンテスト」審査員 以後岩手県他各県で水産商品の審査員を歴任 ※対面選出では「全出品者に対して商品開発助言」を自己のポリシーとして実施
H25 年 5 月	沿革	直営飲食店「龍のおとし子」東岡崎店　開店 ～令和 2 年 6 月従業員に譲渡
H25 年 12 月	技能・経歴	内閣府　国家戦略「食の 6 次産業化プロデューサーズ　レベル 4」取得
H25 年 12 月	技能・経歴	愛知県ふぐ処理師免許取得
H26 年 7 月	技能・経歴	水産庁漁政部「復興水産販路回復アドバイザー」就任（～現在に至る）
H26 年 11 月	技能・経歴	早稲田大学　料飲稲門会　理事就任（～現在に至る）
H27 年 1 月	技能・経歴	水産庁加工流通課「お魚かたりべ」に任命（～現在に至る）
H27 年 4 月	技能・経歴	内閣府　国家戦略「食の 6 次産業化プロデューサー　レベル 5」取得 食PRO. LEVEL5 [2015] 13000167　https://www.6ji-biz.org/ 2024 年 10 月 03 日時点で 2600 人受験、レベル 5 以上の合格者は 10 名
H28 年 1 月	沿革	直営飲食店　地産地消を頑張る店「Zaki♡Oka（ザキオカ）」開店 ～令和 2 年 6 月退店
H28 年 7 月	沿革	中小企業庁「ものづくり・商業・サービス新展開支援補助金」 に応募・採択：自然解凍冷凍押し寿司の製造販売に着手 現在約６０アイテム製造、ふるさと納税返礼品などにも採用
H28 年 7 月	技能・経歴	水産庁「国産水産物流通促進センター」指導員に任命（～現在に至る）
H29 年 4 月	沿革	水産加工業　事業継承者のためのコンサルカリキュラム開始
H29 年 11 月	沿革	直営飲食店「龍のおとし子」に FC 安城店　開店
令和元年 8 月	技能・経歴	国際漁業学会にて論文発表（中央水研宮田教授と共同発表） 「未利用・低利用魚介類資源の利用意義と価値創造-多種多様な魚介類を利用する和食文化を基盤とした- Significance of utilization and value creation for unutilized and underutilized aquatic resources: basis on culture of Japanese food “Washoku” using various fish and shellfish species」
令和 2 年 8 月	技能・経歴	中小企業向け　伴走支援型コンサル事業　「家業塾」を開始

令和３年４月	技能・経歴	地方卸売市場・水産加工業者の経営コンサルに注力 水産・青果卸売市場で　５億～150 億企業まで
令和４年４月	技能・経歴	西尾商工会議所のエキスパート相談員に就任（～現在に至る） https://sites.google.com/view/ekisapo/
令和６年４月	技能・経歴	新潟県小千谷商工会議所　小千谷家業塾　開講　（～現在に至る）
令和６年９月	技能・経歴	蒲郡商工会議所のビジネスサポート　経営相談員に就任（～現在に至る） https://www.gamagoricci.or.jp/business/consult
令和７年 12 月	技能・経歴	行政（主に都道府県庁）と連携しての漁連・漁協・支援に注力 高知県水産アドバイザーに就任　岩手県他でも支援活動
現在		経営コンサルタント　実績 2025 年：顧問先 18 社のうち 100%が利益増 2024 年：20 社のうち 95% 2023 年：30 社のうち 93%　　※各年３月時点の顧問先の当該年度業績です 日本水産学会・全漁連組合学校・漁青連女性部全国大会など マイナー魚・未利用魚の商品開発・販路開拓についての講演・寄稿多数 事業投資家としての活動を開始「知識の投資家」商標取得

以上

PROSPAR

水産関連事業　総合コンサル
中小企業　経営コンサル
ベンチャー・事業投資家

株式会社プロ・スパー

代表取締役 鈴木　裕己

家業塾®塾長・知識の投資家®

←プロ・スパーHP
家業塾 HP→

比類なき魚の professional

未利用・低利用魚活用 1200 商品を開発販売
水産６次産業化の圧倒的な先駆成功企業
商品開発・加工参入・卸小売両面の販売力強化等
実践してきた経験とノウハウを全開示し
水産関連事業　総合コンサルとして
漁連・漁協・卸売市場・水産加工業を
全方向改革で高収益化する伴走支援中

中小企業経営コンサル「家業塾」
儲けまくってきた経営行動・考え方を
あなたの会社に直接注入します！
202503 期　顧問先利益改善率 100%
時代の変化に対応する経営改革を伴走支援
事業承継前後の後継者の経営能力育成に強い

愛知県蒲郡市形原町北双太山 114-3
〒443-0104　TEL0533-57-1126 FAX57-2631
09022057637
hiroki-s@juno.dti.ne.jp

LINE ID
prospar1126
ぜひ LINE で
繋がって